

Success Story

Réseau adapté à la croissance : Comment les solutions de Zayo ont renforcé l'expansion du réseau Morning

Introduction

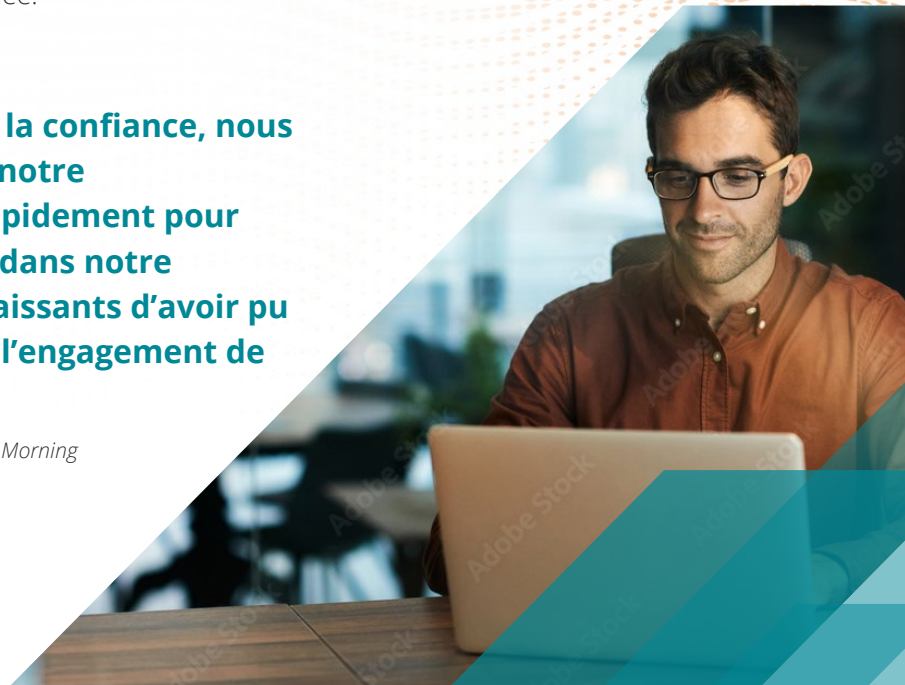
Morning, un fournisseur innovant d'espaces de coworking à Paris et en Île-de-France, s'est lancé dans l'amélioration de son infrastructure réseau pour soutenir sa clientèle en expansion et sa croissance rapide. Fondé en 2014, Morning offre non seulement des espaces de coworking mais aussi des aménagements de bureaux sur mesure, du mobilier de bureau, des services événementiels, ainsi que des services IT internes et externes. Le besoin de Morning pour des solutions de connectivité fiables et évolutives les a amenés à s'associer à Zayo.

Le Défi

Gérant environ 45 espaces, Morning était confronté au défi de répondre aux exigences croissantes de sa clientèle, notamment en matière de temps de rétablissement garanti (GTR), de redondance, et de déploiement rapide. Bien qu'ils aient toujours opéré avec des fibres dédiées, les besoins évolutifs de leurs clients nécessitent une approche plus sophistiquée.

"Notre relation avec Zayo, basée sur la confiance, nous a permis de construire sereinement notre infrastructure réseau et d'évoluer rapidement pour passer du stade de start-up à leader dans notre domaine. Nous sommes très reconnaissants d'avoir pu compter sur le professionnalisme et l'engagement de Zayo en matière d'accès internet"

Clémence Bonnet, Responsable de l'infrastructure réseau chez Morning



La Solution

Morning a choisi Zayo pour leur capacité exceptionnelle à déployer rapidement et efficacement des solutions réseau, surpassant d'autres fournisseurs. Le partenariat s'est concentré sur :

- Accès Internet dédié (DIA) : Fournissant une connexion internet constante et haut débit dans tous les espaces Morning.
- Capacités Réseau Évolutives: Répondant au besoin de redondance et à des accords de niveau de service (SLA) plus élevés pour satisfaire une clientèle exigeante.
- Support et Orientation d'Experts : L'équipe de Zayo a travaillé en étroite collaboration avec Morning, offrant un support sur mesure tout au long du cycle de vie du projet.
- Infrastructure fiable et Évolutive : Assurant que le réseau puisse croître avec le portefeuille en expansion de Morning.

Les Résultats

Cette collaboration stratégique avec Zayo a permis à Morning d'élever ses offres de services et de répondre à un marché plus exigeant.



Fiabilité maximum :

L'engagement de Zayo à rétablir le service en 4 heures reflète le même engagement de Morning envers ses propres clients.



Satisfaction Client :

L'accès internet fiable est devenu un pilier des offres de Morning, essentiel pour l'organisation d'événements clients et les opérations quotidiennes.



Croissance et Évolutivité :

Le partenariat a été essentiel dans la capacité de Morning à gérer efficacement un nombre croissant d'espaces.

Conclusion

Le partenariat de Morning avec Zayo illustre l'importance de choisir le bon fournisseur de solutions réseau pour évoluer et se développer sur un marché concurrentiel. Leur engagement envers l'excellence et la satisfaction client, renforcé par l'expertise de Zayo, a consolidé la position de Morning en tant que leader des espaces de coworking en France.

À Propos de Zayo

Depuis plus de 15 ans, Zayo a permis à certaines des plus grandes et plus innovantes entreprises du monde de connecter ce qui vient pour leur activité. Le réseau prêt pour l'avenir de Zayo s'étend sur plus de 16,5 millions de milles de fibres et 141 000 milles de routes. Les solutions de connectivité sur mesure et les solutions Edge de Zayo permettent aux opérateurs, fournisseurs de cloud, centres de données, écoles et entreprises de fournir des expériences exceptionnelles, du cœur au cloud jusqu'au Edge.

Connectez le futur à vos entreprises.



Pour en savoir plus, visitez zayo.com/info/eu
ou en français zayo.com/info/fr
Contactez nos équipes en Europe eusales@zayo.com

